

Junior Accountmanager Benelux (MP)

Ben jij die gedreven jongervaren sales? **Vind je het leuk om regelmatig te reizen in de Benelux?** Ben je toe aan een uitdagende commerciële baan met grote diversiteit aan interessante stakeholders in de Maritieme sector en wil je bouwen aan onze positie in de markt en bij klanten? In een bedrijf waar we geven om ethiek, full service, loyaliteit, diversiteit en onze mensen. Dan zijn wij op zoek naar jou! Sluit je aan bij AEP Marine Parts en help ons verder te groeien.

Kerntaken

- Bezoeken van klanten & prospectus in de Benelux en hiervoor reisplanningen maken;
- Proactieve deelname aan afdeling AEP MP, is professioneel en ondernemend voor het bedrijf AEP International;
- Deelname aan (internationale) beurzen;
- Opstellen van offertes;
- Bijhouden van een correcte administratie waaronder klantgegevens, behoeften, et cetera;
- Overleggen met andere afdelingen binnen de organisatie om verkoop te stroomlijnen;
- Productuitbreiding;
- Zelfstandig nieuw product /item in de markt zetten voor MP
- Het managen van klantverwachtingen;
- Het meten van klanttevredenheid;
- Maandelijkse rapportage aan leidinggevende;

Verantwoordelijkheden

- De accountmanager is verantwoordelijk voor de verkoop; van het bepalen van de strategie tot het afhandelen van de order en verantwoordelijk voor de aftersales.
- Verantwoordelijk voor het realiseren van de sales targets en marges;
- Sterke zakelijke en persoonlijke relaties opbouwen met verschillende typen klanten;
- Het totale productpakket overtuigend kunnen presenteren;
- Markttrends volgen en communiceren;
- Nieuwe kansen herkennen en creëren;
- Het tijdig en accuraat informeren van de leidinggevende aangaande kansen & bedreigingen in de markt;
- Het maandelijks rapporteren aan de leidinggevende over behaalde omzet, verwachtingen, bijzonderheden en reisplanning;
- Zelfstandig afgeven van offertes conform de bedragen in de autorisatietabel;

